

DWUTYGODNIK SPOŁECZNO-ZAWODOWY PRACOWNIKÓW HUTNICTWA ŻELAZA I STALI
PRZEMYSŁU METALI NIEŻELAZNYCH, KOKSOWNICTWA, ODLEWNICTWA
MATERIAŁÓW OGNIOTRWAŁYCH I BRANŻY METALOWEJ

www.e-mh.eu
e-mail:ferraria@wp.pl

PRZEDSTAWIAMY

STAJEMY WOBEC NOWYCH WYZWAŃ



ROZMOWA „MH” Z MARKIEM PALKĄ PREZESEM ZARZĄDU HUTY ŁABĘDY S.A.

„MH”: Panie Prezesie! Serdecznie gratulujemy powierzenia Panu kierowania hutą o bogatej tradycji i uznanej pozycji na rynku. Gościmy Pana po raz pierwszy na naszych łamach, stąd prośba o przedstawienie się czytelnikom „Magazynu Hutniczego”.

M.Palka: Bardzo dziękuję za zaproszenie, jestem wdzięczny za możliwość zaprezentowania mojej osoby w Państwa magazynie. Moja droga zawodowa od samego początku związana jest z hutnictwem. Po ukończeniu studiów prawniczych i ekonomicznych pełniłem wiele funkcji, począwszy od pracy w Hucie Florian, następnie w Polskich Hutach Stali oraz ISPAT Polska Stal, aż po globalny koncern stalowy Arcelor Mittal.

DOKOŃCZENIA NA STR.3

REKORDOWE CENY UPRAWNIEN DO EMISJI POWAŻNYM PROBLEMEM POLSKIEJ GOSPODARKI

Ostatnie tygodnie stoją pod znakiem rekordów cen do uprawnień emisji CO₂. To co jeszcze kilka miesięcy temu wydawało się odległą perspektywą stało się faktem. Dziś za 1 tonę emisji trzeba zapłacić około 50 euro, gdy jeszcze pół roku temu było to niespełna 30 euro, a w połowie 2017 roku 5 euro. Tak szybki wzrost cen podyktowany jest malejącą liczbą certyfikatów CO₂, ale także grą spekulacyjną, z którą Unia będzie musiała się zmierzyć.

Zdaniem ekspertów branży stalowej rosnące ceny, które osiągają rekordowe poziomy, stwarzają szereg problemów na rynku stali oraz nierówną konkurencję.

Axel Eggert dyrektor Eurofer stwierdził, że konkurencja z globalnymi producentami, którzy nie mają takich ograniczeń węglowych w postaci opłat emisyjnych jest coraz trudniejsza. Brak możliwości konkurowania na globalnym rynku znacznie utrudnia inwestowanie w nowe technologie, które będą potrzebne, aby umożliwić przejście na gospodarkę niskoemisyjną.

- Pomyślnie wdrożenie takich technologii wymaga czterech kluczowych warunków: dostępu do konkurencyjnej energii niskoemisyjnej, wsparcia finansowego, stworzenia wiodących rynków dla produktów niskoemisyjnych, skutecznych środków na rzecz ucieczki emisji – mówi Eggert dodając, że Komisja Europejska kończy prace nad przygotowaniem pakietu redukcji o 55 proc. emisji, więc wkraczamy w najbardziej krytyczną fazę, w której podejmowane są decyzje polityczne.

I pyta: Czy te kluczowe warunki dla rozwoju zostaną zapewnione?

Rosnące ceny emisji to bardzo poważny problem dla polskiej gospodarki. Nasz miks energetyczny bazuje bowiem głównie na węglu, którego spalaniu towarzyszy duża emisja CO₂. W 2020 roku z węgla kamiennego wyprodukowaliśmy 72 TWh, kolejnym istotnym źródłem był, jeszcze bardziej emisyjny, węgiel brunatny (38 TWh). Na trzecim miejscu uplasował się, również emisyjny, gaz ziemny (16 TWh). W sumie te trzy źródła polskiej energii to ponad 3/4 naszej produkcji.

DOKOŃCZENIA NA STR.6

NASZA ROZMOWA

POTRZEBA DŁUGOFALOWEGO PLANU KADROWEGO



ROZMOWA „MH” Z JACKIEM ZUBEM PRZEWODNICZĄCYM MZZ PRACOWNIKÓW ARCELORMITTAL DĄBROWA GÓRNICZA

„MH”: Panie Przewodniczący! Podpisaliście nowy Zakładowy Układ Zbiorowy Pracy. To sukces zarówno strony społecznej, jak i pracodawcy. Jaka była droga do jego wypracowania?

J.Zub: Były to bardzo trudne rozmowy. W swojej ponad 40 letniej karierze zawodowej nie pamiętam byśmy kiedykolwiek tak długo negocjowali porozumienie.

DOKOŃCZENIA NA STR.4

W OBRONIE MIEJSC PRACY I KRAJOWEGO PRZEMYSŁU



W warszawskiej manifestacji energetyków i górników wspierali hutnicy i metalowcy.

CZYTAJ NA STR.2

HUTA CZĘSTOCHOWA MA NOWEGO WŁAŚCICIELA

28 maja przedstawiciele Liberty House Group podpisali umowę kupna Huty Częstochowa i tym samym spółka zależna Liberty Częstochowa stała się jej nowym właścicielem. Działający od 1896 roku zakład rozpoczął nowy rozdział w swej 125 letniej historii.

Zgodnie z planem przed podpisaniem umowy na rachunek masy upadłości ISD Huta Częstochowa została wpłacona kwota 171 mln złotych, która wraz z wpłaconym wcześniej wadium 19 mln złotych stanowi pełną kwotę zakupu częstochowskiej huty, czyli 190 mln złotych.

Przypomnijmy, iż pod koniec stycznia br. Sąd Gospodarczy w Częstochowie po trzecim przetargu zatwierdził wybór oferty Corween Investments – spółki należącej do grupy kapitałowej Liberty House Group, kontrolowanej przez Sanjeeva Gupta, dając czas na finalizację transakcji do końca maja. Od grudnia 2020 r. spółka dzierżawiła majątek huty, uruchamiając ponownie jej produkcję.

Teraz syndyk rozdysponuje pozyskane ze sprzedaży środki pomiędzy wierzycielami. Jednak 190 mln złotych nie wystarczy na pokrycie wszystkich długów, które według doniesień medialnych wynoszą około 2 mld złotych.

DOKOŃCZENIA NA STR.7

ZNAKOMITE WYNIKI KGHM POLSKA MIEDŹ

Najlepsze wyniki operacyjne i finansowe od niemal dekady, znaczące zmniejszenie zadłużenia, rekomendacja wypłaty dywidendy i nowe koncesje, a także mistrzostwo w światowych rankingach w produkcji srebra – tak pokrótce KGHM opisuje swoją działalność w pierwszym kwartale 2021 roku.

- Jesteśmy naprawdę dumni z wyników naszej pracy. Szczególnie teraz, gdy świętujemy 60-lecie powstania KGHM. Strategiczne znaczenie miedzi, surowca niezbędnego w elektromobilności, energetyce odnawialnej czy medycynie rysuje przed nami długofalową perspektywę. Pokazują to również nasze wyniki za pierwszy kwartał. Podkreślam, że te efekty osiągamy w warunkach epidemii COVID-19, gdy wiele branż gospodarki doświadcza negatywnych skutków lockdownu. KGHM konsekwentnie buduje pozycję globalnego czempiona – powiedział Marcin Chludziński prezes zarządu KGHM Polska Miedź S.A.

DOKOŃCZENIE NA STR.8

BORYSZEW S.A. DOBRY KWARTAŁ I PRZEGLĄD OPCJI STRATEGICZNYCH

Trzecia fala pandemii w Polsce nie wpłynęła negatywnie na wyniki Grupy Boryszew. W I kwartale 2021 roku zanotowano przychody na poziomie 1 451 mln złotych. EBITDA wyniosła 92 mln złotych, a zysk netto 29 mln złotych. Grupa zaprezentowała bardzo dobre wyniki we wszystkich segmentach działalności.

Zaprezentowane wyniki wskazują na wzrost sprzedaży w każdym segmencie oraz dużą poprawę efektywności działalności całej Grupy. Analizując dane z wyłączeniem Impexmetalu S.A., którego nie ma już w strukturach Grupy, przychody wzrosły o 13 proc..

- Po pierwszym kwartale 2021 roku wynik EBITDA wyniósł 92 mln zł. wobec 81 mln zł w analogicznym okresie ubiegłego roku. Warto podkreślić, że w porównywalnym zakresie działalności (eliminując z I kwartału 2020 wynik Impexmetal) wzrost EBITDA jest ponad dwukrotny i wynika on z poprawy efektywności we wszystkich segmentach działalności Grupy.

DOKOŃCZENIE NA STR.5